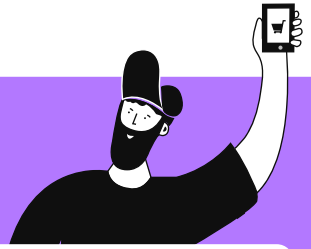

Propuesta de Valor y clientes

Escribe en 2 líneas tu nueva propuesta de valor

¿Cómo encaja con tu marca?
¿Cómo afecta a tu posicionamiento con tus clientes?

¿Es viable a largo plazo?
¿Te va a ayudar a sobrevivir a corto y mediano plazo?

Mercado y cómo alcanzarlo

¿Te diriges a nuevos clientes?
¿Cómo te darás a conocer?

¿Existe un mercado suficientemente grande?
¿Cuánto de él puedes atender?

¿Quiénes son mis nuevos competidores?
¿Cuál es mi ventaja sobre ellos?

Nuevas capacidades, costos e ingresos

¿Ofrecerás tu producto /servicio por los mismos canales?

¿Cuáles serían los nuevos?

¿Cerrarías alguno?

¿Puedes llevar a cabo este cambio solo o sola? Si no, ¿qué o a quién necesitas?

¿Hay alguna actividad nueva en tu día a día? ¿Cuáles?

¿Hay algún costo nuevo?

¿Podrías eliminar algún costo?